



東証プライム市場 6143

工作機械事業 事業説明会
株式会社ソディック

2025年7月16日



1. 当社における工作機械事業の位置づけ

2. 工作機械事業の概要

3. 事業実績と成長戦略

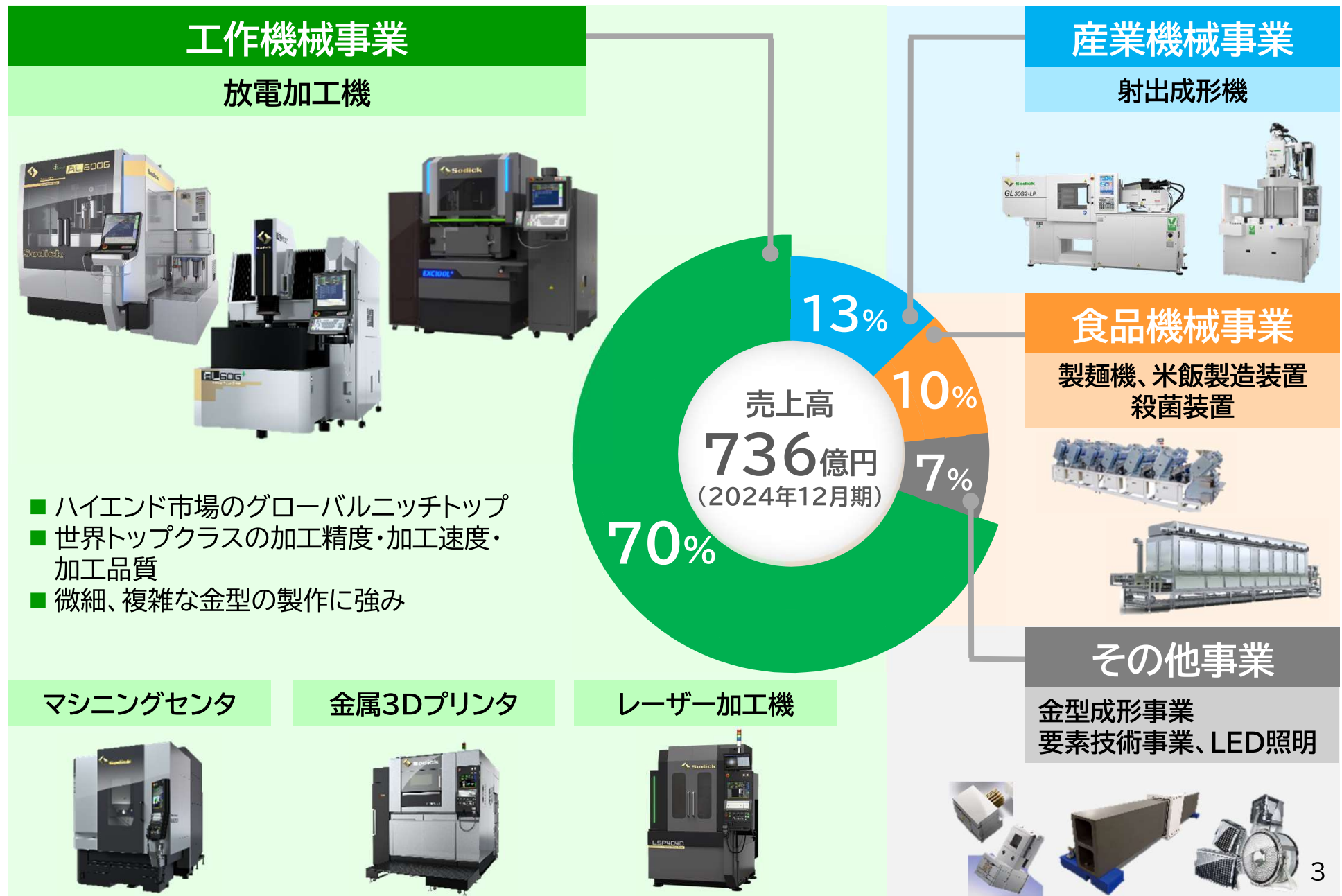
4. 放電／マシニング事業

5. レーザー機事業

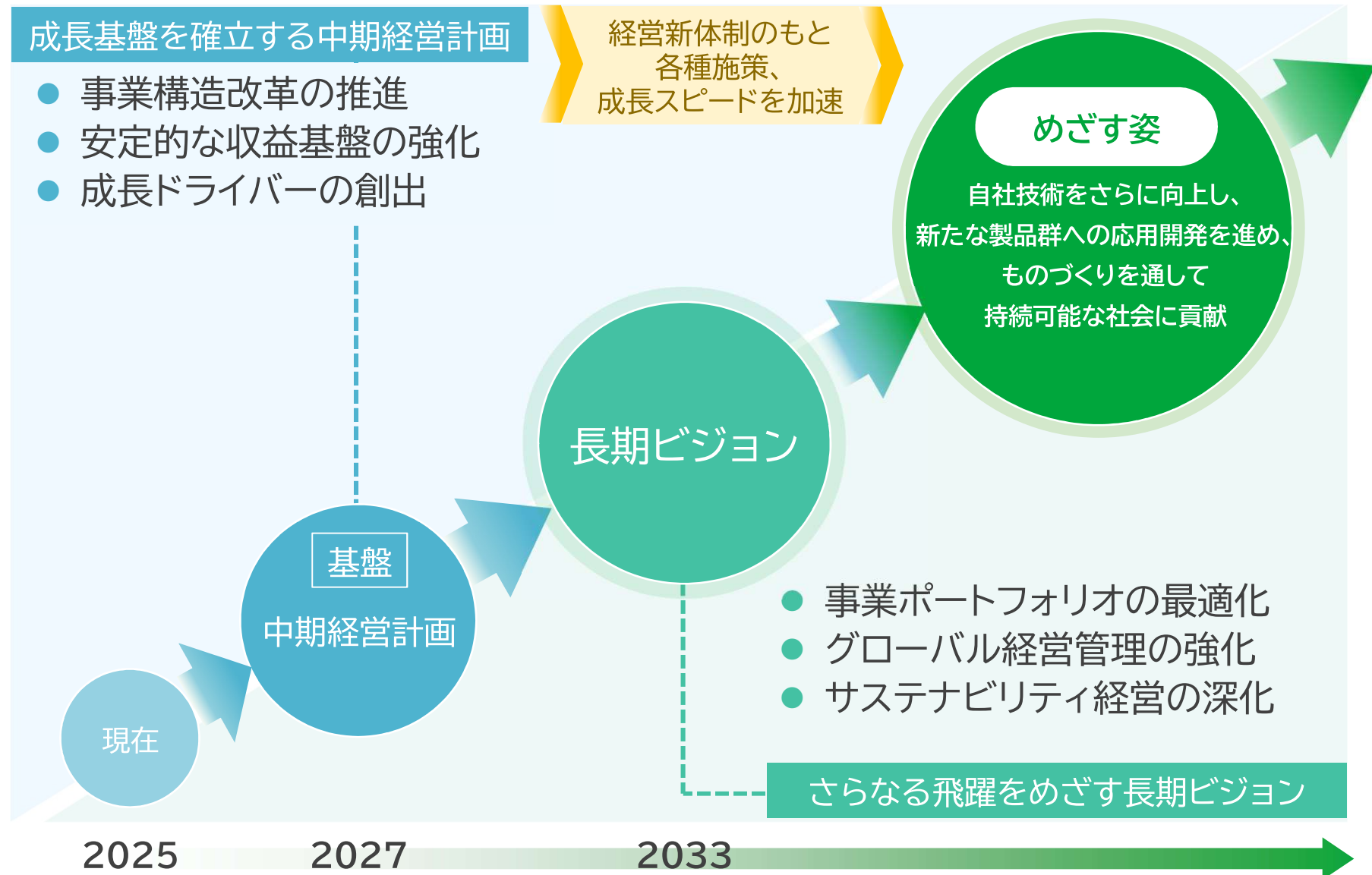
6. 事業の中期計画



1. 当社における工作機械事業の位置づけ



1. 長期ビジョンおよびめざす姿



1. 当社における工作機械事業の位置づけ

2. 工作機械事業の概要

3. 事業実績と成長戦略

4. 放電／マシニング事業

5. レーザー機事業

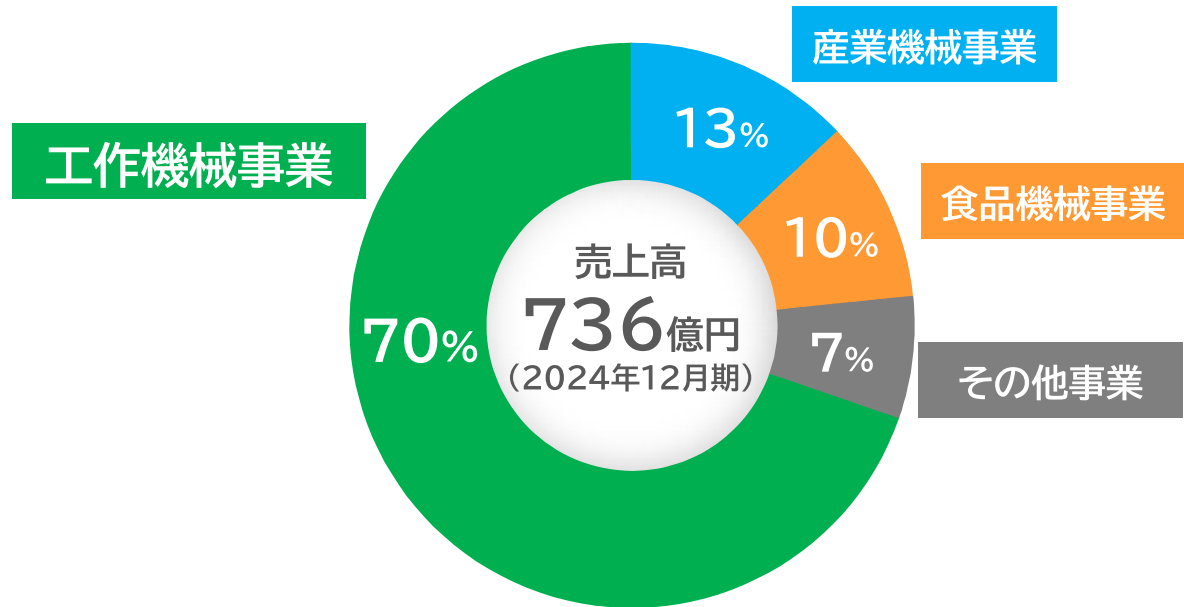
6. 事業の中期計画



2. 工作機械事業の概要

■工作機械事業本部

- ・機械事業部
- ・レーザー加工機事業部
- ・CS事業部



- ▲当社売上の70%を占めるコア事業
- ▲放電加工機では世界首位級のマーケットシェア

<事業ビジネス 3つの柱>



放電/MC の事業



レーザー機/金属3DP の事業



CS(アフターサービス)の事業



2. 工作機械事業の概要 <事業の沿革>

創業以来、「創造」「実行」「苦勞・克服」の精神で自社技術をさらに向上させ、
新たな製品群への応用開発を進め、ものづくりを通して社会に貢献

1976年～
創成期一躍進期

1988年～
海外展開期

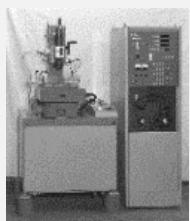
製品拡充期

～2033年
サステナビリティ推進期

工作機械事業

1976年

NC形彫り放電加工機



NC装置を自社開発

1981年

NCワイヤ放電加工機



1997年

マシニングセンタ



1998年

リニアモータ搭載
放電加工機



リニアモータを自社開発

2014年

金属3Dプリンタ



次世代の製品群へ参入

2024年

レーザー加工機



▼生産工場の沿革

1980年 福井事業所



1987年 加賀事業所

1988年 タイ工場



1994年 蘇州工場



2006年 厦門工場



2023年 厦門新工場

2018年 マルチファクトリー(加賀)



2. 工作機械事業の概要 <主力製品と特徴>

工作機械事業

当社の製品
ラインアップ

ワイヤ放電加工機



AL iG+Eシリーズ



APシリーズ



VNシリーズ



AQシリーズ



EXC100L+

形彫り放電加工機



ALシリーズ



APシリーズ



AGシリーズ



AQシリーズ

細穴放電加工機



Kシリーズ

マシニングセンタ



UXシリーズ

ナノマシニングセンタ



AZ275nano

金属3Dプリンタ



LPMシリーズ



OPMシリーズ

レーザー加工機



LSPシリーズ

2. 工作機械事業の概要 <主力製品と特徴>

工作機械 (当社) の種類 について

ワイヤ放電加工機

ワイヤ電極線 で金属を 切断

形彫り放電加工機

形状のある電極 で金属を 彫る

細穴放電加工機

パイプ状電極 で金属に 穴開け

マシニングセンタ

回転工具 で金属や樹脂を 削る

金属3Dプリンタ

金属粉 を積層・焼結して 造形する

レーザー加工機

超短パルス幅レーザーで 微細加工

2. 工作機械事業の概要 <自社の強み>

放電加工機のパイオニア

工作機械事業の強み

ハイエンド市場での トップシェア



高精密・高精度加工



コアテクノロジーの内製化 研究開発力

コアテクノロジー



グローバルな事業展開

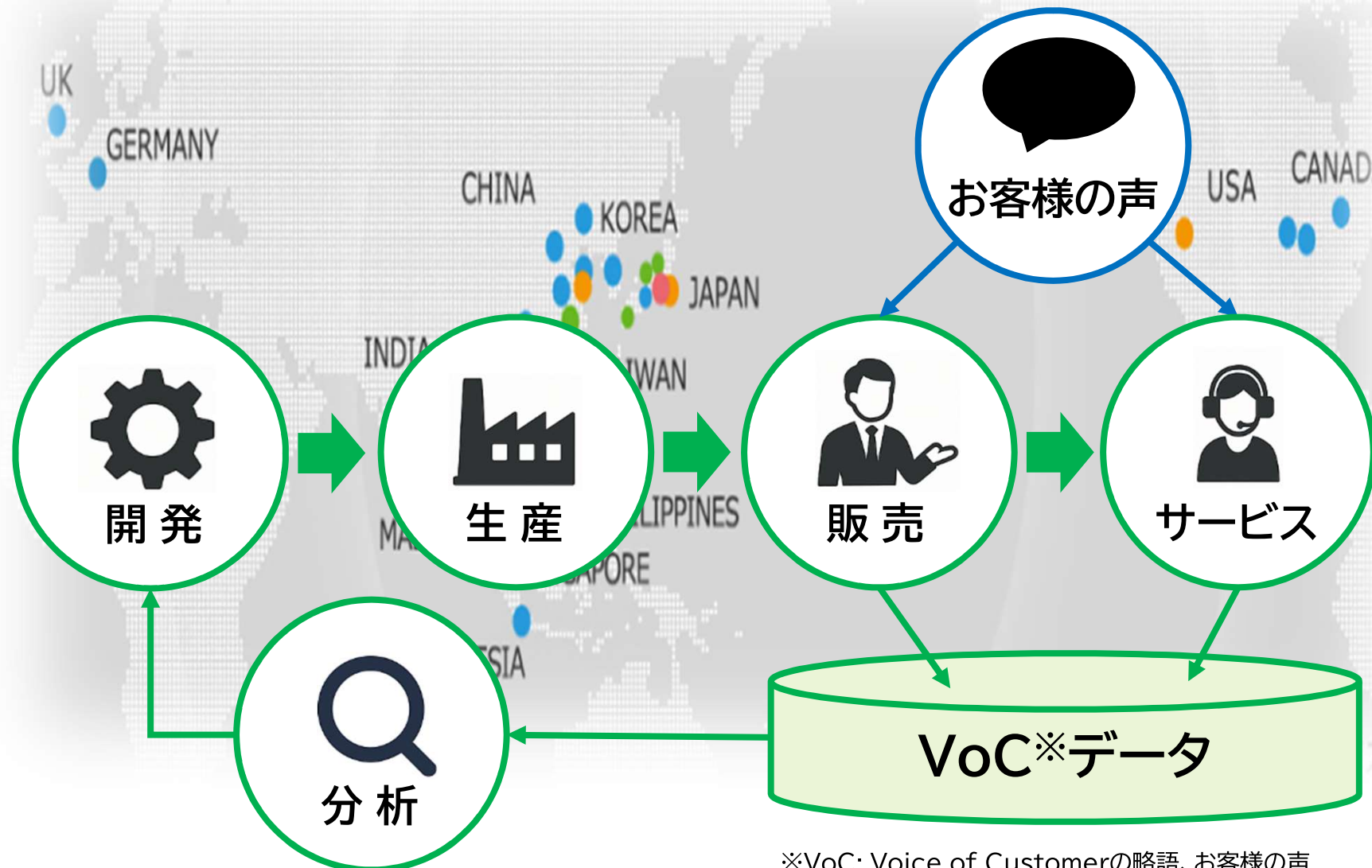
開発拠点 : 4か所

生産拠点 : 5か所

販売子会社 : 16社

2. 工作機械事業の概要 <自社の強み>

お客様の声をモノづくりへすぐに反映できる体制



※VoC: Voice of Customerの略語、お客様の声

説明内容

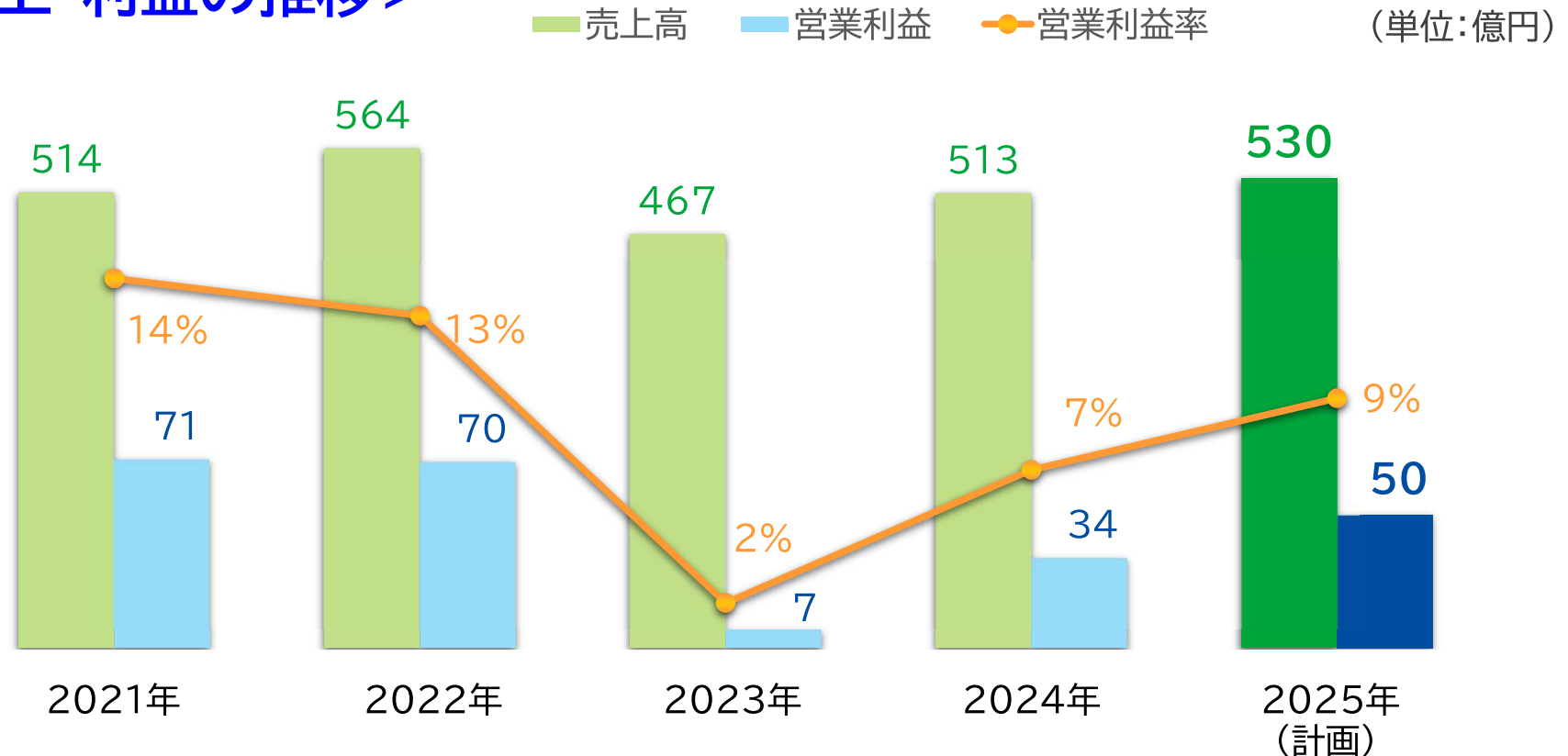
Sodick

1. 当社における工作機械事業の位置づけ
2. 工作機械事業の概要
- 3. 事業実績と成長戦略**
4. 放電／マシニング事業
5. レーザー機事業
6. 事業の中期計画



3. 事業実績と成長戦略 <売上・利益の推移>

<売上・利益の推移>



売上

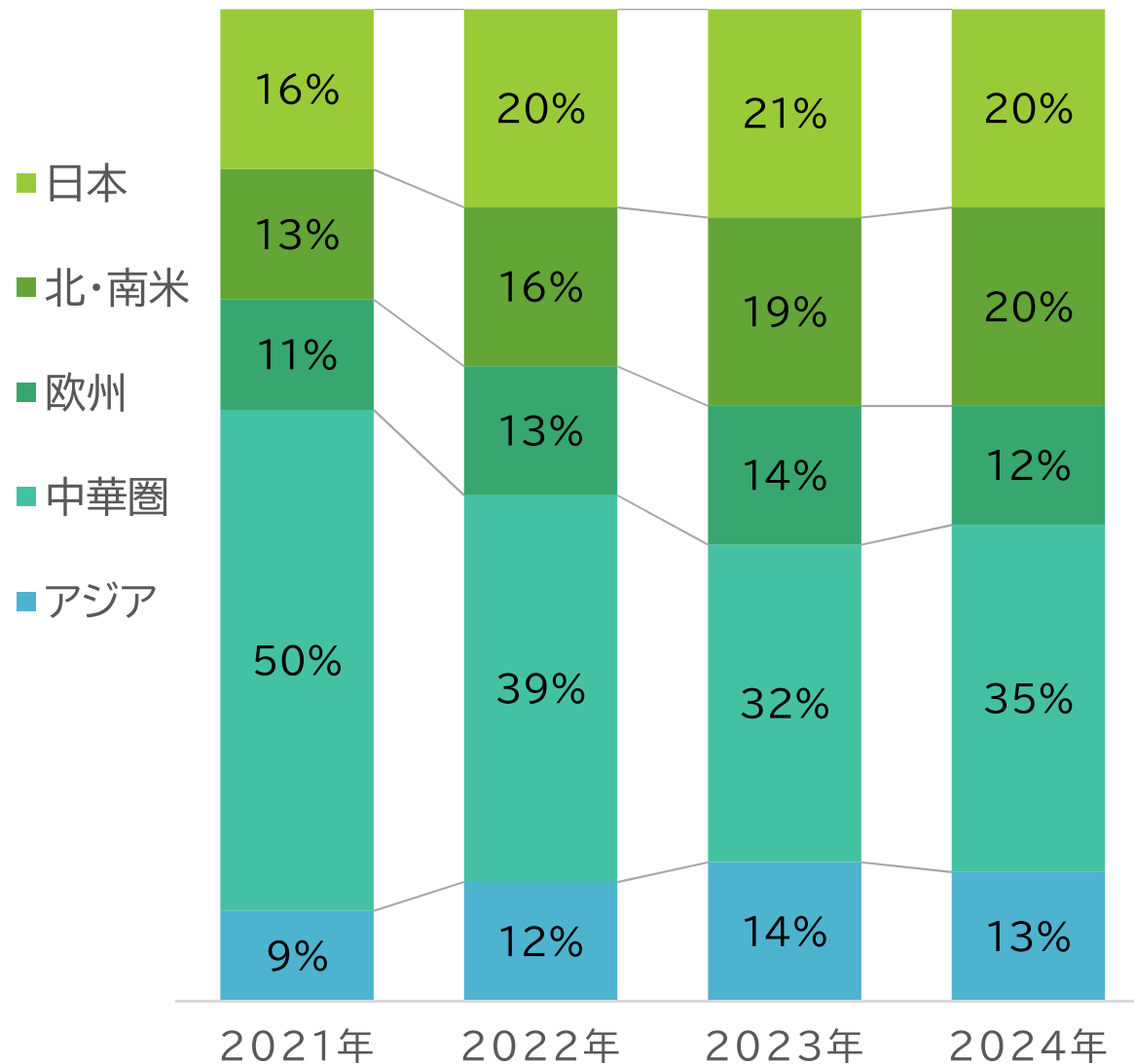
- 23年には大幅減収 (中華圏の減少)
- 24年には再び増収に
- 25年以降増収見込み

営業利益

- 23年に大幅な利益減
- 24年中国を厦門生産集約(効率化で利益アップ)
- 25年は為替変動に対応(フレキシブル生産にシフト)

3. 事業実績と成長戦略 <売上・利益の推移>

<売上高比率の推移_エリア別>



- 従来は中華圏中心の売上
- 2023年以降
中国依存から脱却にシフト

中華圏の売上比率

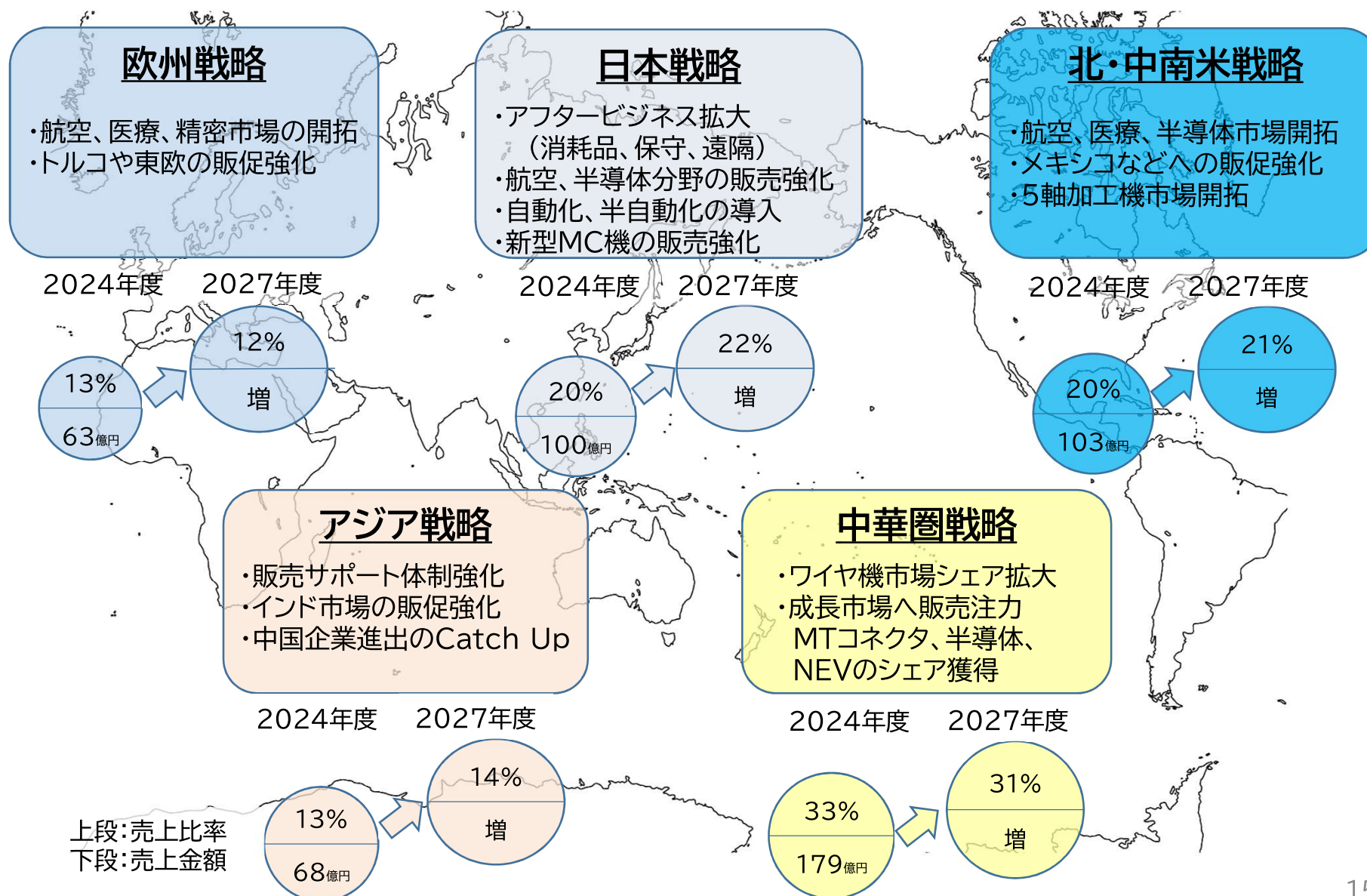
・2021年 **50%**

・2024年 **35%**

- 欧米市場や日本市場にて
高付加価値品
- 新興市場で販売力の強化

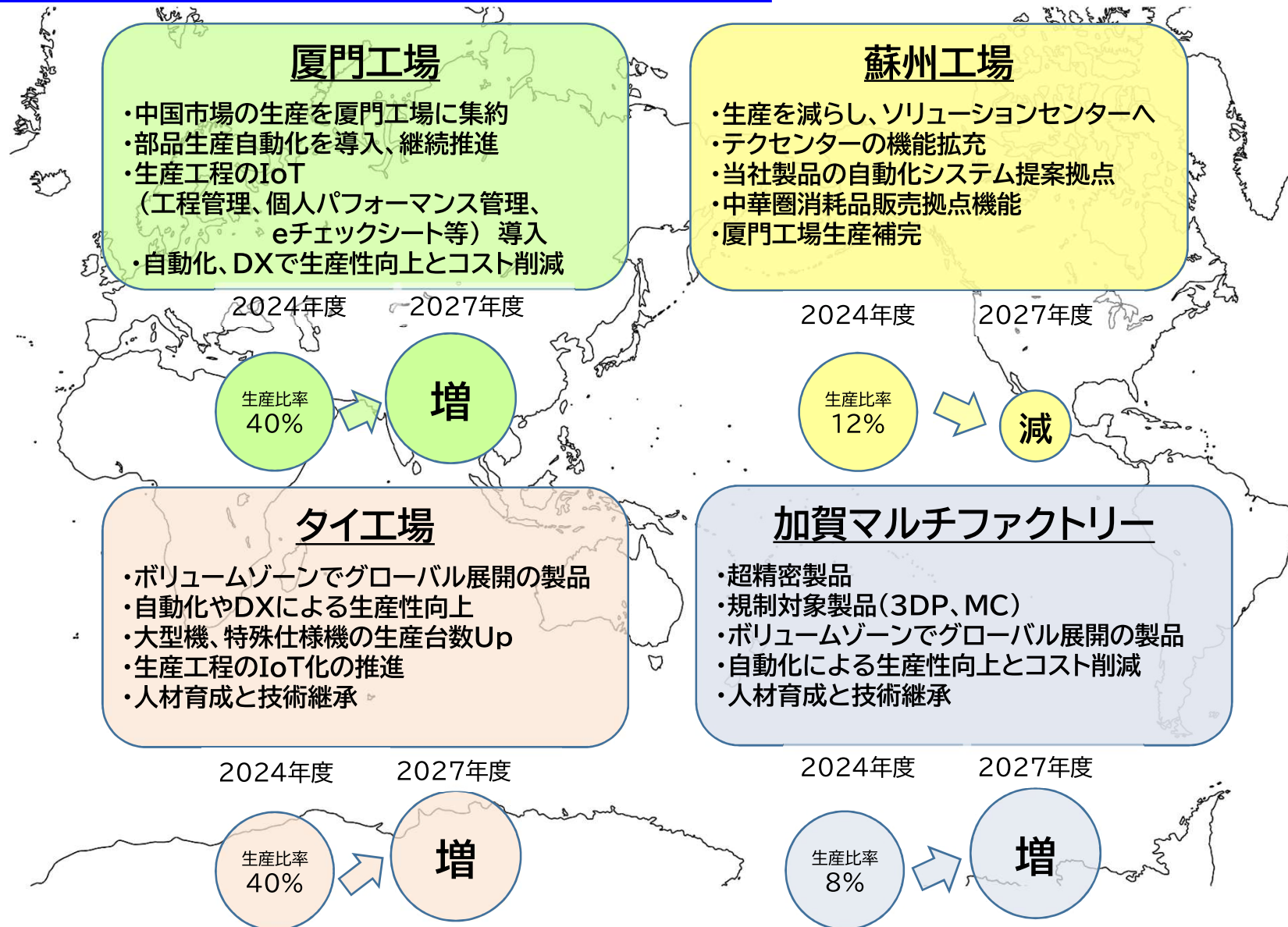
3. 成長戦略：販売(海外・国内)

販売エリアごとの販売展開



3. 成長戦略：生産(海外・国内)

工場(海外・国内)ごとの生産規模転換



3. 成長戦略： 研究開発

AI

半導体

航空
宇宙

【研究開発】

AI活用

- ・加工条件をAI活用で導出
- ・エッジAI連動で最適加工
- ・LLM※利用でユーザ向けナレッジシステム

DXと自動化

- ・完全自動化を推進

デジタルツイン

- ・シミュレーション活用した加工予測
- ・放電加工の新技术

※LLM: Large Language Modelの略語

膨大なテキストデータを学習して、人間のように自然な言語でのやり取りができるAIモデル

3. 成長戦略：カーボンニュートラルへの取り組み

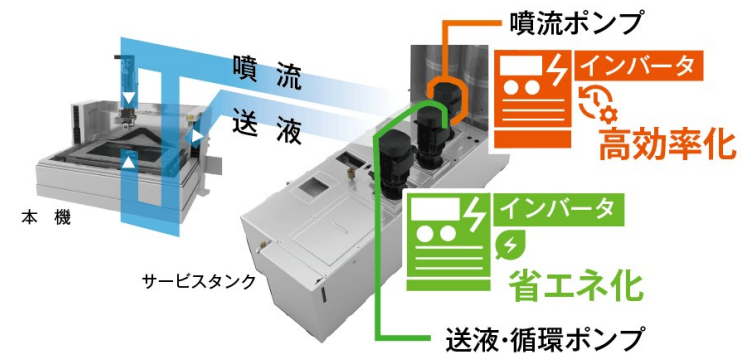
エコ製品

エコと生産性を両立する”i Groove + Edition”シリーズ



仕上げ ワイヤ消費量	30%削減
トータル 電力消費量	38.5%削減
トータル 加工速度	40%向上

※ 従来機との比較



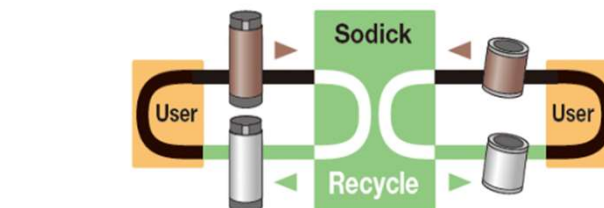
工場

太陽光発電を推進



加賀事業所にて太陽光発電設備を拡充し、発電量が大幅に増加

リサイクル



リサイクルのフィルター



リサイクルのワイヤー材

3. 成長戦略：アフターとソフトウェアのビジネス

◆アフター／ソフトウェアの新たなビジネス展開◆

アフター ビジネス

アフターサービスのDX化を普及

- ・遠隔サポートの普及
- ・ポータル有料コンテンツ(Sodick Connect)

顧客購買データを消耗品販売活用

- ・Salesforceで機械顧客情報を消耗品へ波及

ソフト ウェア ビジネス

ソフトウェア製品をサブスク販売

- ・遠隔CNC「SatelinC」をサブスク販売

自動化コンサルタント事業を開始

- ・お客様の課題をコンサルサポート
- ・自動化関連ソフトの代理店販売

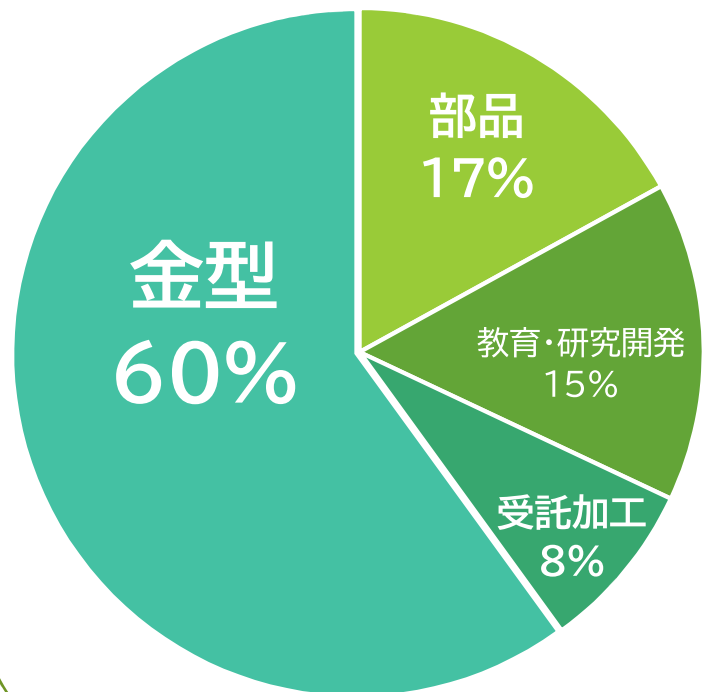
3. 成長戦略： 戦略的投資について



2025年5月13日 に子会社化

Prima Additive社(レーザーソリューション・金属3Dプリンタ事業を展開)

当社 金属3Dプリンタ
分野別納入実績



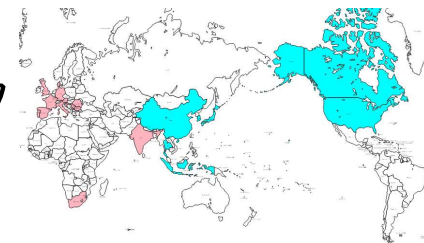
産業分野の拡大



synergy

cross sell

販売ネットワーク
の強化



説明内容

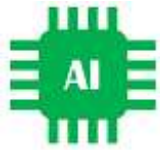
Sodick

1. 当社における工作機械事業の位置づけ
2. 工作機械事業の概要
3. 事業実績と成長戦略
- 4. 放電／マシニング事業**
5. レーザー機事業
6. 事業の中期計画



4. 放電／マシニング事業： 成長分野へのアプローチ

Sodick

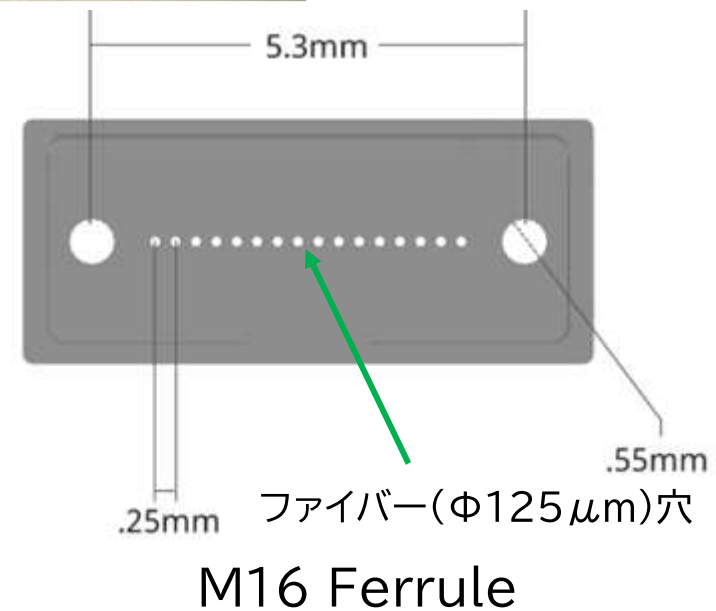
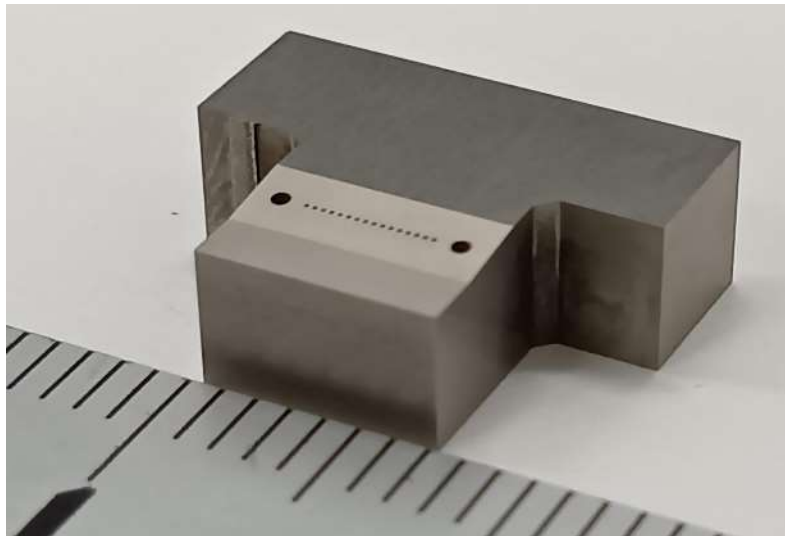


AI・データセンター需要

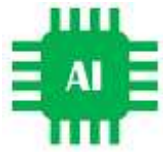
- ・AIと生成AIの爆発的普及
- ・AI専用チップの需要急増
- ・データセンターのインフラ需要
→光通信コネクタ需要増



MTフェルール (光コネクタ)金型



4. 放電／マシニング事業：成長分野へのアプローチ



AI・データセンター需要



精密射出成形機
LP20EH4

超精密成型

MTフェルール
(光コネクタ)製作
「3種の神器」

超精密穴加工



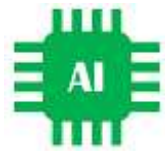
細穴放電加工機
K3BL

超高精度ピッチ加工



超精密ワイヤ放電加工機
EXC100L+

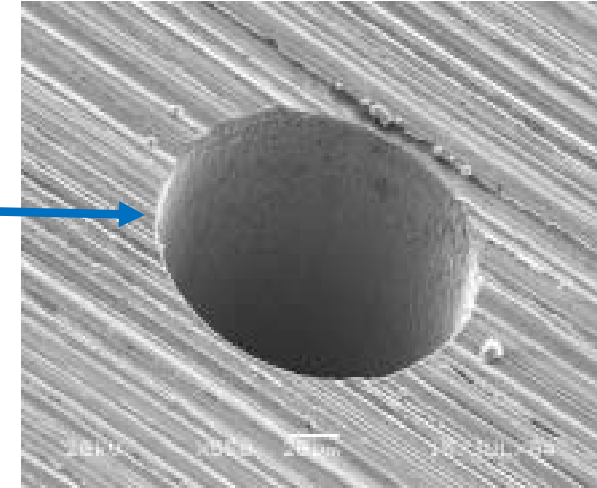
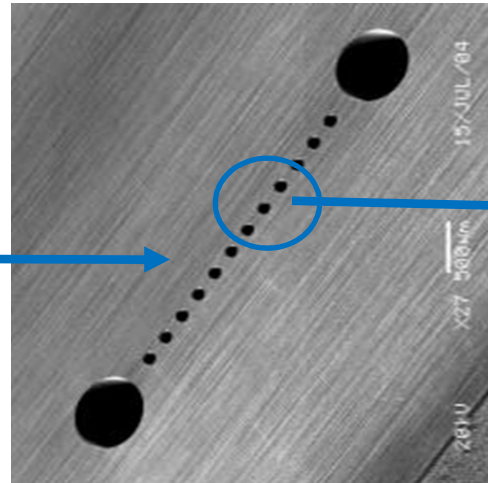
4. 放電／マシニング事業： 成長分野へのアプローチ



AI・データセンター需要

<EXC100L+の圧倒的加工性能>

1連12心加工

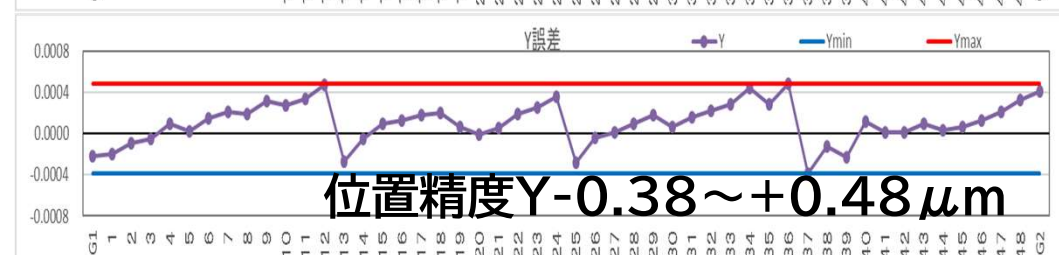
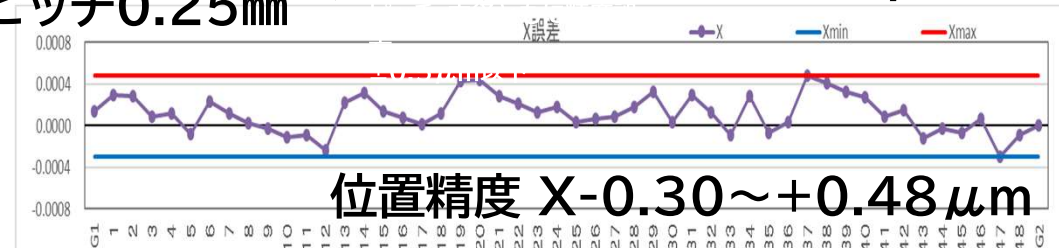


4連48心加工

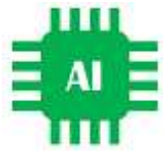


穴径0.125mm
穴ピッチ0.25mm

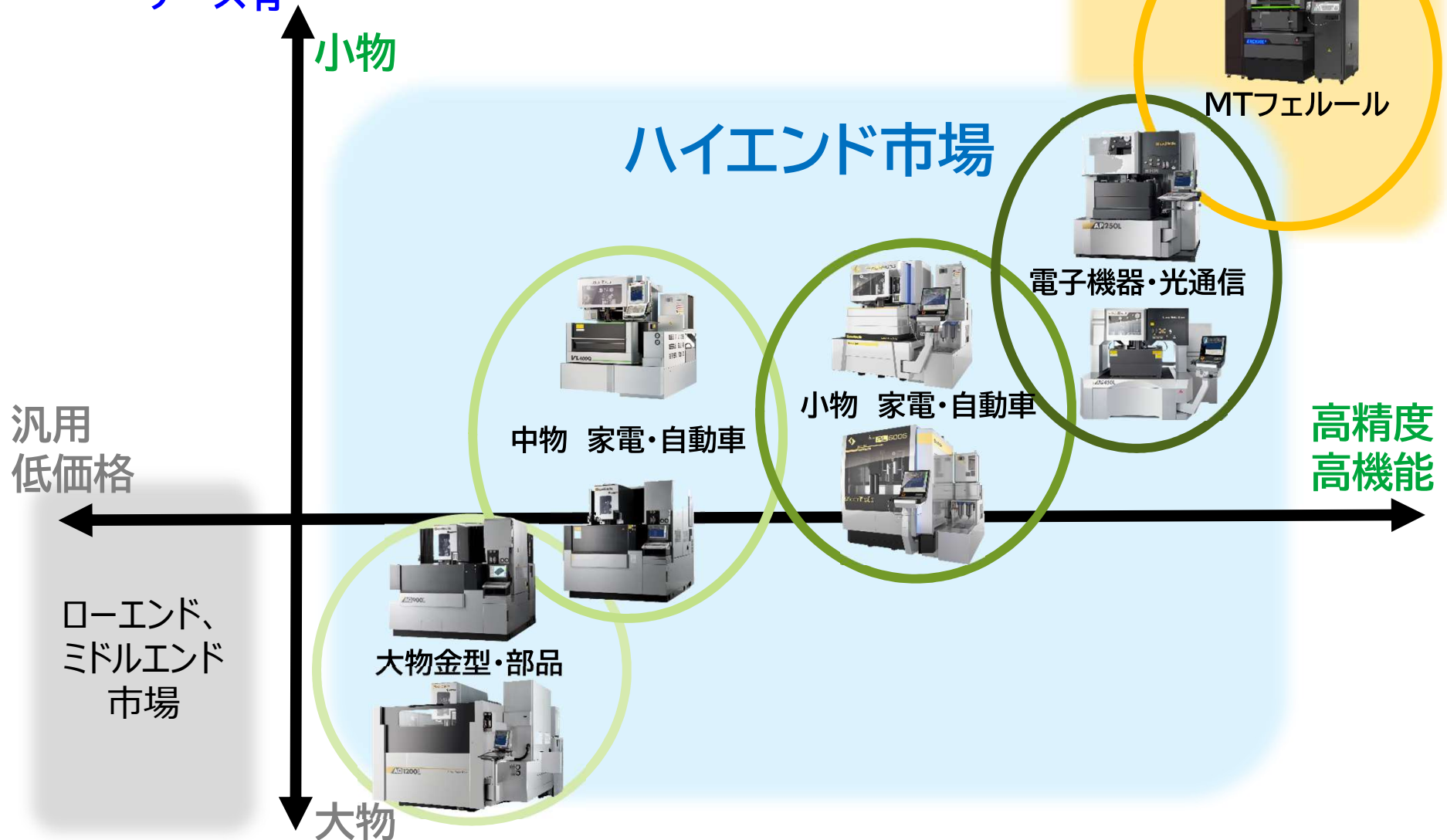
形状精度-0.38~+0.43 μ m



4. 放電／マシニング事業：成長分野へのアプローチ



MTフェルール向け金型製作は極めて高い精度が要求され、
当社で最高精度を誇るEXC100L+のみが対応可能となる
ケース有



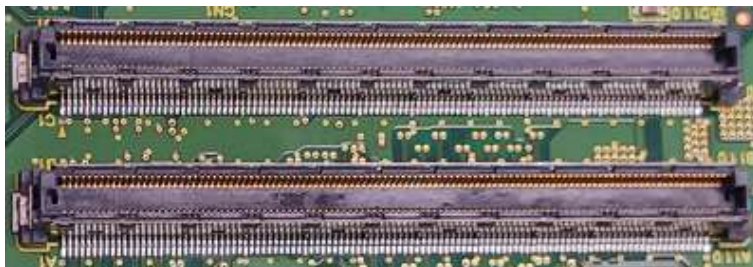
4. 放電／マシニング事業：成長分野へのアプローチ



電子デバイス・半導体産業

世界の半導体市場規模 は今後 拡大の見込み

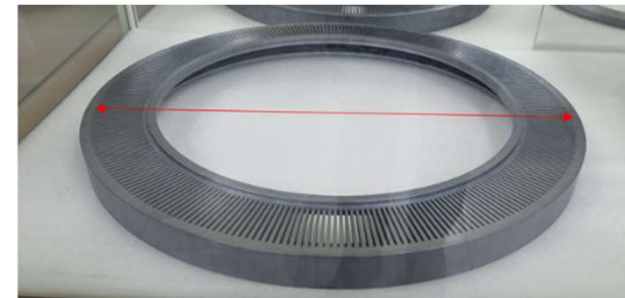
- ・ 半導体設備用部品
- ・ ICパッケージ用モールド金型
- ・ コアピン等の微細ピンや端子金型
- ・ コネクタ・リレー・スイッチ用金型
- ・ リードフレームや金属マスク加工
- ・ プリント基板用の微細穴加工
- ・ カメラ用積層レンズユニット金型



高周波対応コネクタ



ICパッケージ用モールド金型



半導体製造装置用スロットリング



スマートフォン積層レンズユニット

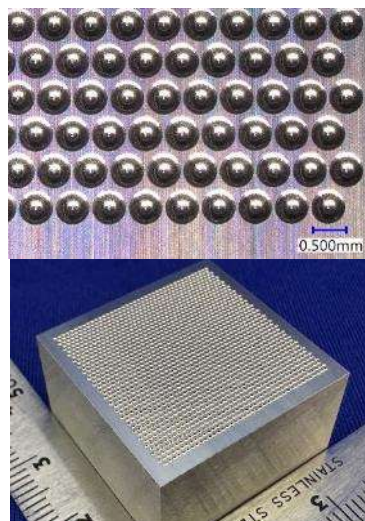
4. 放電／マシニング事業：成長分野へのアプローチ

Sodick

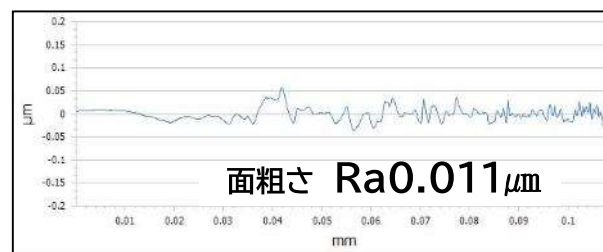
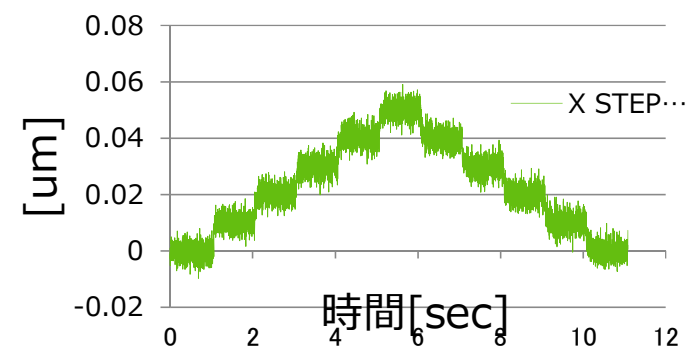


電子デバイス・半導体産業

<AZ275nanoの圧倒的加工性能>



ステップ量



製品戦略



コアピン・コネクタ需要
APシリーズ

2020



エコ対応EDW
AL+シリーズ

2021



UX450/650L
ラインナップ完了

2023



モータコア・コネクタ需要
AXシリーズ

2024



Grand surface EDM
半導体金型option

2025

4. 放電／マシニング事業：成長分野へのアプローチ



航空宇宙・エネルギー産業

航空機需要増

- ・商業航空の回復と市場の拡大
- ・燃費効率の改善・新燃料対応(SAFなど)

宇宙ビジネスの拡大

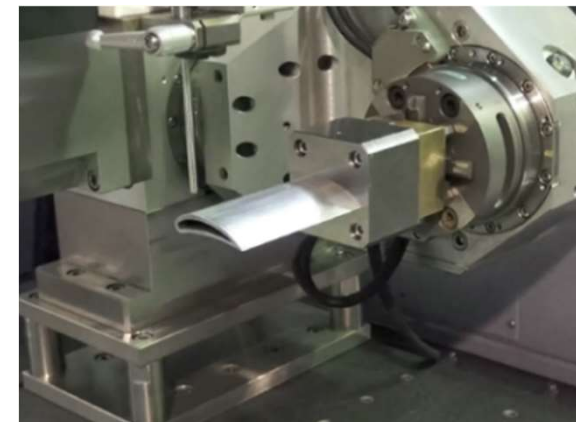
- ・小型衛星による通信インフラの拡大
- ・宇宙輸送・ロケットを民間企業が牽引
(打ち上げコストの低下による拡大)

発電設備の需要増

- ・AI・EV等の浸透による電力需要増加
- ・再生可能エネルギー



- ・ジェットエンジンの燃焼室部品や冷却チャネルの加工
- ・タービンブレード・燃焼室の微細な冷却穴加工
- ・タービンブレードの根元部の加工
- ・タービンブレード外形加工や航空機構造部品の加工
- ・ノズルや噴射口の微細穴加工



4. 放電／マシニング事業：成長分野へのアプローチ



航空宇宙・エネルギー産業

当社製品の強み

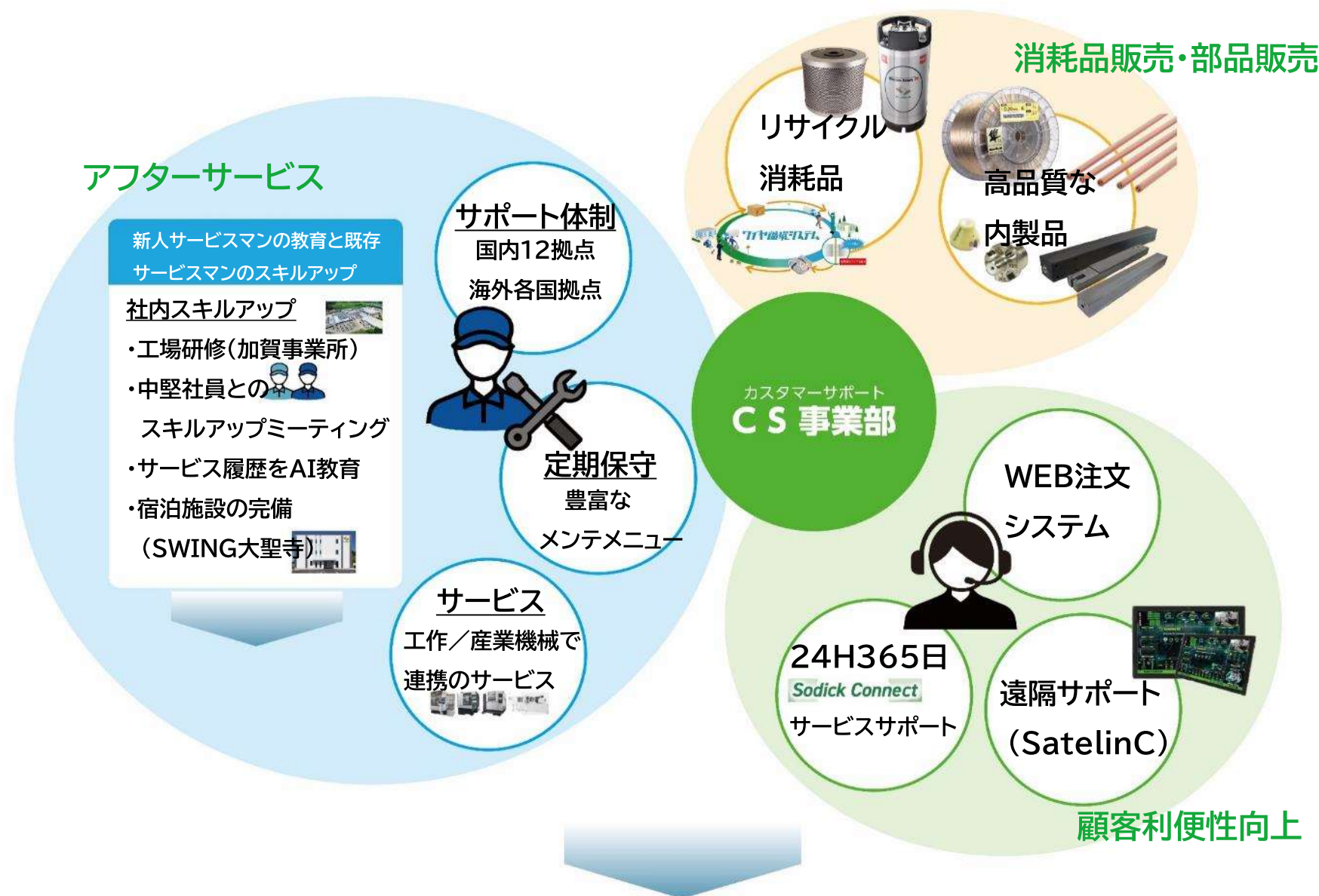
- EDM/EDWともに充実した大型機のラインナップ
- 種々のワークサイズに対応可能なLTS (Large Tank Size)仕様
- ハイエンドとミドルレンジの細穴機をラインナップ
- 細穴機は、精度の油加工液、高速加工の水加工液の両ラインナップ

製品戦略



4. 放電／マシニング事業：アフタービジネス

Sodick



AIを活用した更に高度な自動応答による「24H365日」のサービスサポートを開設へ

4. 放電／マシニング事業：アフタービジネス

消耗品販売・部品販売を強化！



- ・ 市場で当社加工機が活躍中
- ・ 長期で利用する顧客が大半

①保守点検 ②消耗品 ③部品交換
のアフタービジネスに勝機あり

消耗品
収益率
30%UP

【環境に配慮した製品・サービス提供拡充】

「レンタルワイヤ」、「エコイオン」、「エコフィルタ」販売拡充

【ワイヤ線価格競争力強化によるワイヤ線販売拡充】

「ワイヤ循環システム」契約拡充：使用済みワイヤ線回収量拡大
コーティングワイヤ線生産設備刷新



部品販売強化

【部品販売強化】

旧製品のパーツ価格を見直し、リプレイス販売を促進

4. 放電／マシニング事業：アフタービジネス

Sodick

顧客への情報提供で顧客満足度向上！

顧客ポータル
サイト

【保守サービス製品の契約】

サービス製品の契約延長を、新・定期保守サービスの契約獲得

【オンライン顧客接点を創出】

加工ノウハウ・便利機能など役立つ情報の提供

【CRM顧客関係管理システムの連携】

顧客が求める情報を正確に掴み、最適なコンテンツを提供する

Sodickポータル
Sodick Connect



リサイクルサービスを契約延長
サイト限定のサービス契約展開

契約更新

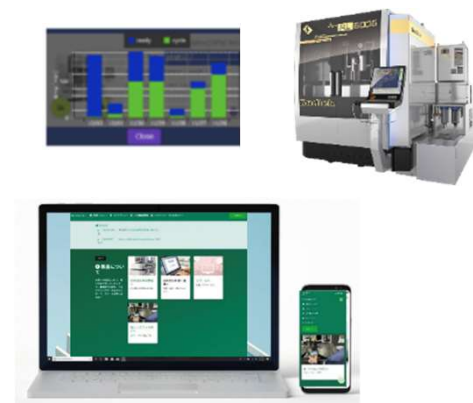
✓ワイヤ ✓フィルタ ✓イオン



加工ノウハウの提供
機械使用に役立つ情報提供



顧客の保有機データと連携
ICT・IoTサービスを提供



4. 放電／マシニング事業： マシニング事業の拡大

Sodick

当社マシニングセンタ
ラインナップ



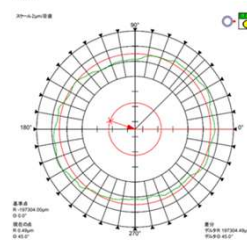
4. 放電／マシニング事業： マシニング事業の拡大

Sodick

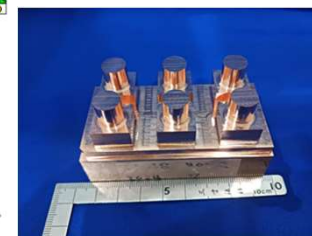


切削の領域を広げる！

- ・リニアモータで高速切削を
- ・放電加工用の電極の製作を
- ・高精度の部品加工へ導入を
- ・高硬度／脆性材／多数穴を



真円度 2.2 μ m



ピッチ精度 $\pm 5\mu$ m



M16タップ加工可能

4. 放電／マシニング事業：ソリューションビジネス展開

製造業が抱える課題

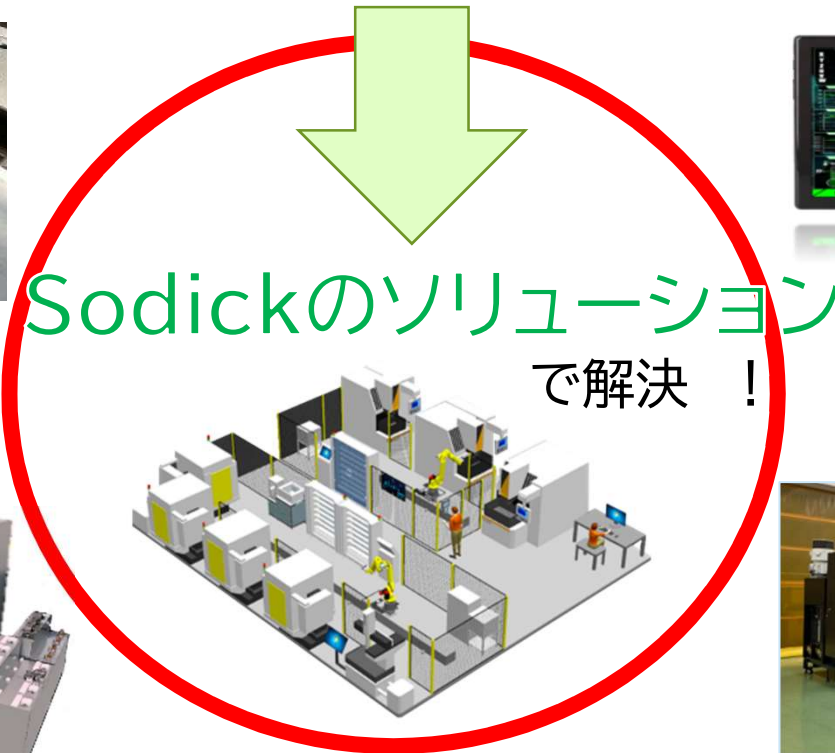
- ・少子高齢化による人材不足（生産は拡大したい）
- ・機械操作の習得や技術伝承（機械を簡単に稼働）
- ・働き方改革で労働時間が減（生産性を高めたい）



簡単操作
機上計測



無人運転



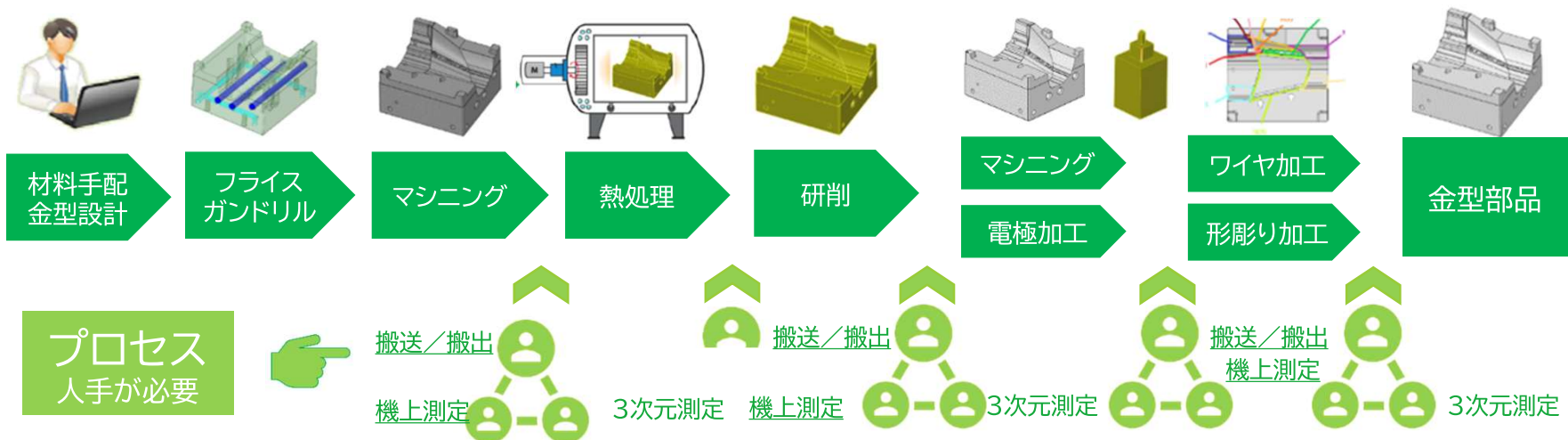
IT技術活用



工場全体の自動化

4. 放電／マシニング事業：ソリューションビジネス展開

金型製作プロセスとソリューション提案



ソリューション提案

プロセスを抽出した自動化を
お客様の現場へ提案

プロセス
自動化
パッケージ

搬送／搬出

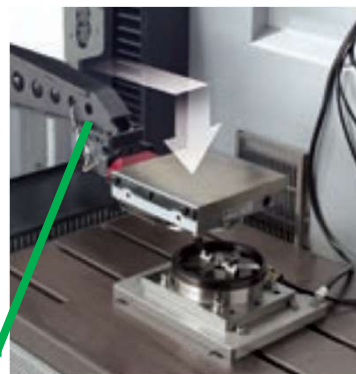
機上の測定

スケジューラ

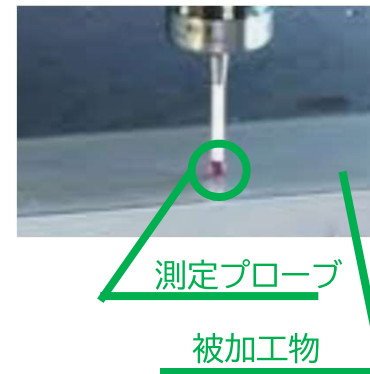
搬送装置



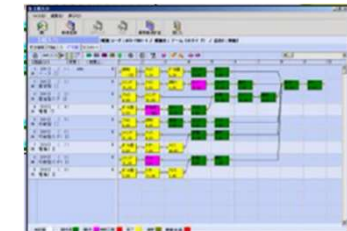
【自動搬送／搬出】



【機械の上で測定】



【スケジューラ】



工程管理ソフトウェア

4. 放電／マシニング事業：ソリューションビジネス展開

ソディックが提唱する 段階的「自動化ソリューション」

①セミオート



情報伝達の自動化

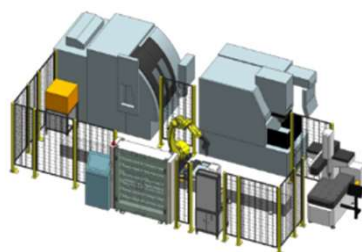
With ATC

※ロボット・搬送装置はありません

- ①一気通貫のCAD/CAM
- ②QRコードによる着手完了
- ③CMMによる外段取り

・作業標準化
・作業システム化
→ 生産性向上

②フルオート



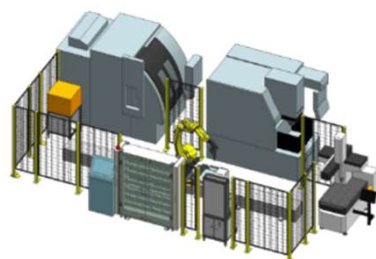
工程の自動化

With Robot

- ④多関節ロボットの柔軟性
- ⑤簡易で安いマガジンラック
- ⑥電極自動洗浄器

・長時間無人自動運転
→ 夜間運転
→ 作業者のミス削減

③フルオート+MES 工場全体の自動化



+



- ⑦MES
- ⑧ERP
- ⑨APS(生産計画)

・拠点間連携
・ビジネスインテリジェンス

初期導入コストを抑え徐々にステップアップ

4. 放電／マシニング事業：ソリューションビジネス展開

ソディックのソリューション展開を支える豊富な製品群

ソフトウェア製品の
サブスクリプション販売化

金型生産
MES

MOM製造プロセス管理

(CIM FOCE社)

MT-IMS/FMS (Mosturn社)

工程管理
実績管理

AIQ (C&Gsystems社)

CAD/CAM

DiproSolid HeartNC

LQ professional-AI

解析ツール

MotionExpert®-AI

ストッカー
搬送装置



SR12

スケジューラ

Mr.Sodick SSTG

Ms.Sodick

ネットワーク
接続方式

OPC UA
MT Connect
SodickOCX

稼働可視化
実績収集

Sodick-IoT
LQ Message

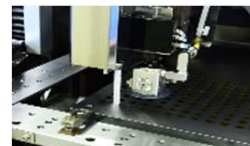
SatelinC



自動化
オプション群



機上測定オプション



中子処理装置



自動通電コマ



ATC・AEF

4. 放電／マシニング事業：ソリューション(プライベートショーの紹介)

Sodick

加賀プライベートショー

- ・日時：2025年 5月22日～23日
- ・場所：加賀事業所
(産業機械事業 と合同での開催)
- ・集客数：1,000名以上(予定を大幅増)
当社の最新機械／ソリューションを多数展示

見どころ

- ・工場見学ツアーで当社のものづくりを体験
- ・製品群や運用方法等を提案をして大変好評
⇒ 予定していた引合い数+25%と盛況

ソディック最新技術
SENTANの製品紹介2025 ご案内
マップ

日時 5月22日(木)・23日(金) 10:00~17:00 会場 株式会社ソディック 加賀事業所
〒922-0595 石川県加賀市空町1-1
☎(0761)75-2000(大代)

AIデータセンターで注目
最先端のMTフェール製造・生産
ソリューション

工作機械&産業機械
最新機種と最新技術を一挙展示

ガイド付き見学会

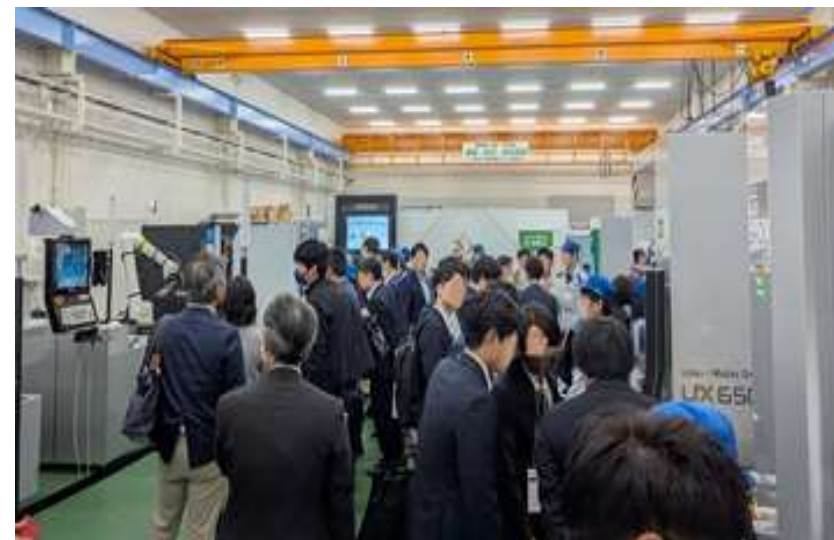
放電加工機などの工作機械や射出成形機などの産業機械の製造現場の「見学ツアー」です。
機械加工や組立て、最終調整作業など弊社の製品の「ものづくり」をご案内します。
各回定員30名となっております。ご希望の方は早めに「総合受付」にてお申し込みください。

◆集合場所 第1工場 1階ロビー
◆所要時間 約60分
①11:00~ ②13:00~ ③15:00~

案内チラシ



マルチファクトリー(放電加工機展示)



第8工場(マシニングセンタ・自動化展示)

説明内容

Sodick

1. 当社における工作機械事業の位置づけ
2. 工作機械事業の概要
3. 事業実績と成長戦略
4. 放電／マシニング事業
- 5. レーザー機事業**
6. 事業の中期計画

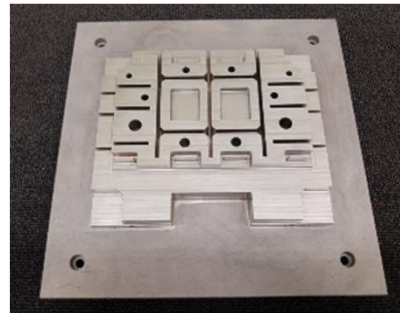


5. レーザー機事業： 金属3DPの推移

金属3DPの推移（2014年～）



シェーバー金型
18Niマルエージング鋼



大型プラスチック金型
SUS402J2



2023年～
LPM450

ダイカスト金型

2024年～
OPM250L+



機上仕上げ

造形モニタリング	
①保護ガラス表面状態監視	④残留酸素濃度
②ヒューム滞留濃度	⑤テーブル予熱温度
③気流循環風量	⑥リコート負荷電流

2016年
OPM350L



2014年
OPM250L



START

2018年
LPM325



2021年
LPM325S



5つの重要課題	ソリューション	独自性
1 割れない造形加工	SRT工法	☆☆☆
2 粉末の循環自動化	MRS	○
3 粉末を容易に交換	MRSユニット	◎
4 多品種の粉末対応	アルミ材／チタン材	◎
5 ダイカスト用新素材	新粉末_SVM材	☆☆☆

ギガキャストなどの
金型市場 へ拡大中！

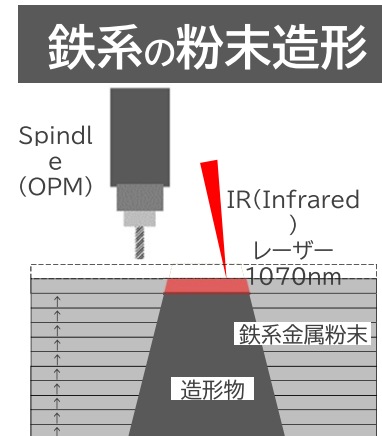


大型ダイカスト金型
SVM(SKD61相当)

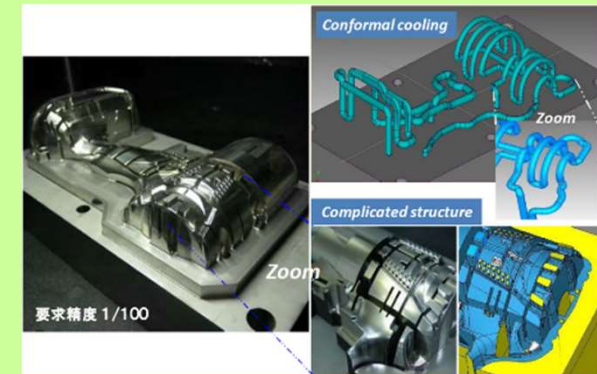
5. レーザー機事業: Prima Additive社 の統合について

◆当社製品

金型分野
に適用



=

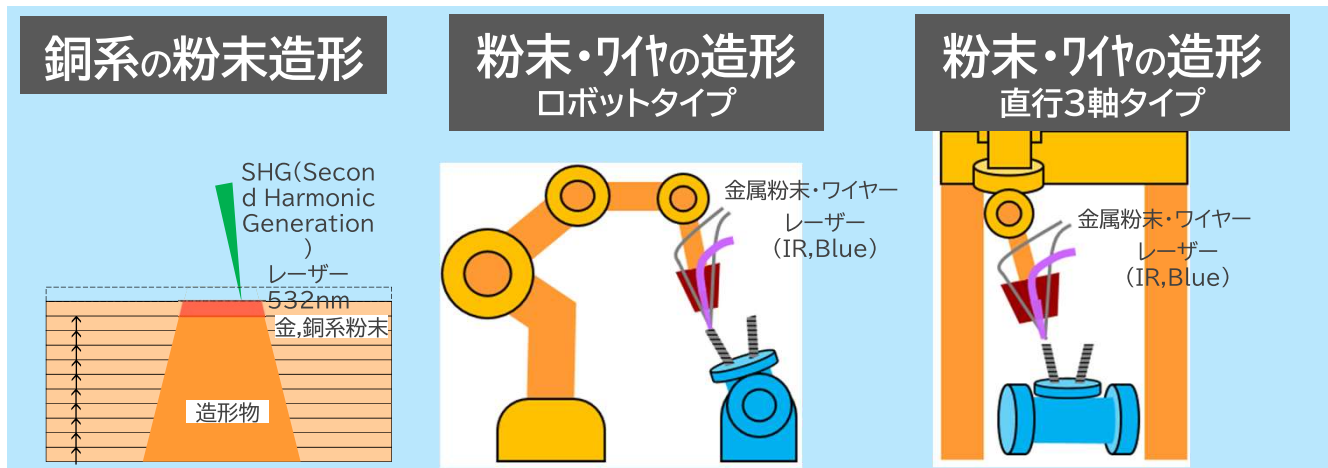


金型の内部冷却配管
で冷却効果に有効

◆Prima Additive製品

+

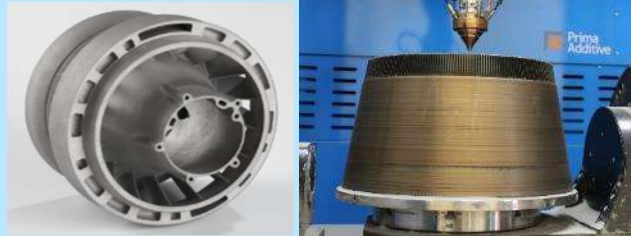
部品分野
に適用



5. レーザー機事業：Prima Additive社 の統合について

Prima Additive社の強み<市場用途>

航空宇宙



電気



自動車



ジュエリー



エネルギー/石油/ガス



医療、歯科



船舶

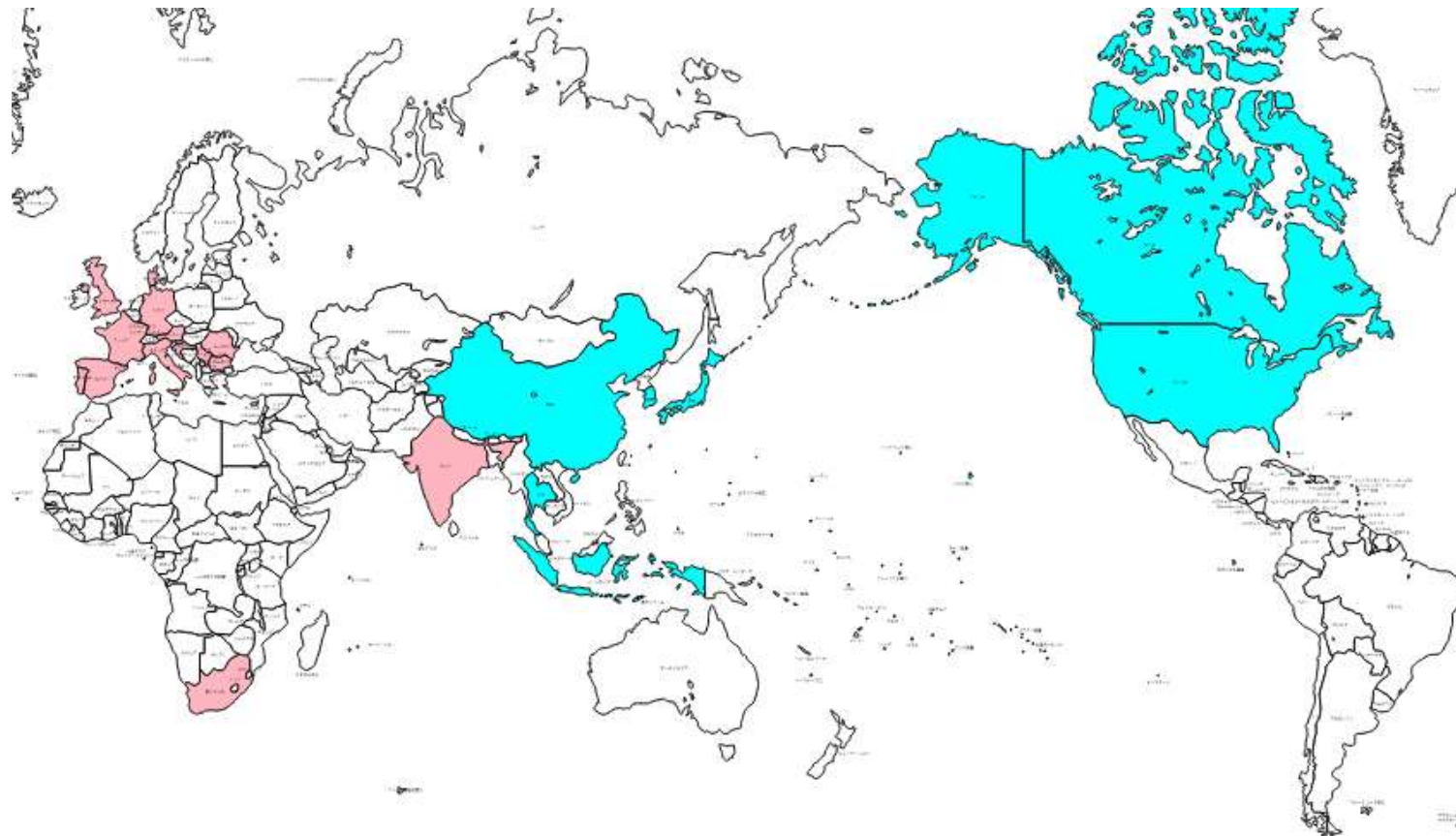


航空・自動車・エネルギー

などの部品領域を拡大

5. レーザー機事業：Prima Additive社の統合について

Prima Additive社の強み<販売地域>

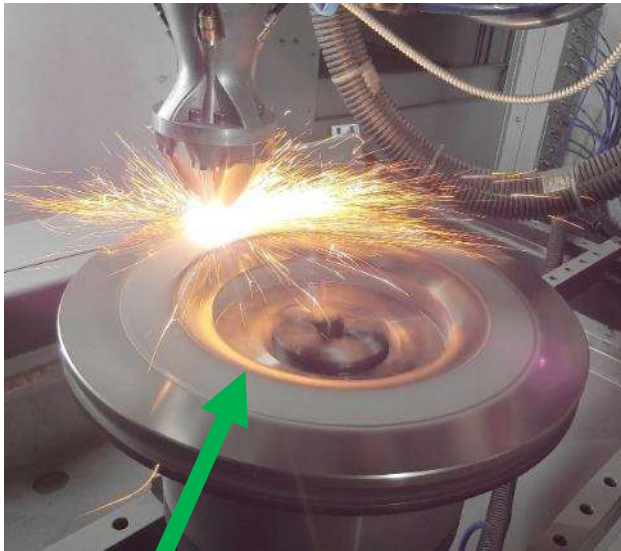


 Sodick 販売実績国
 P.A. 代理店、販売協力会社

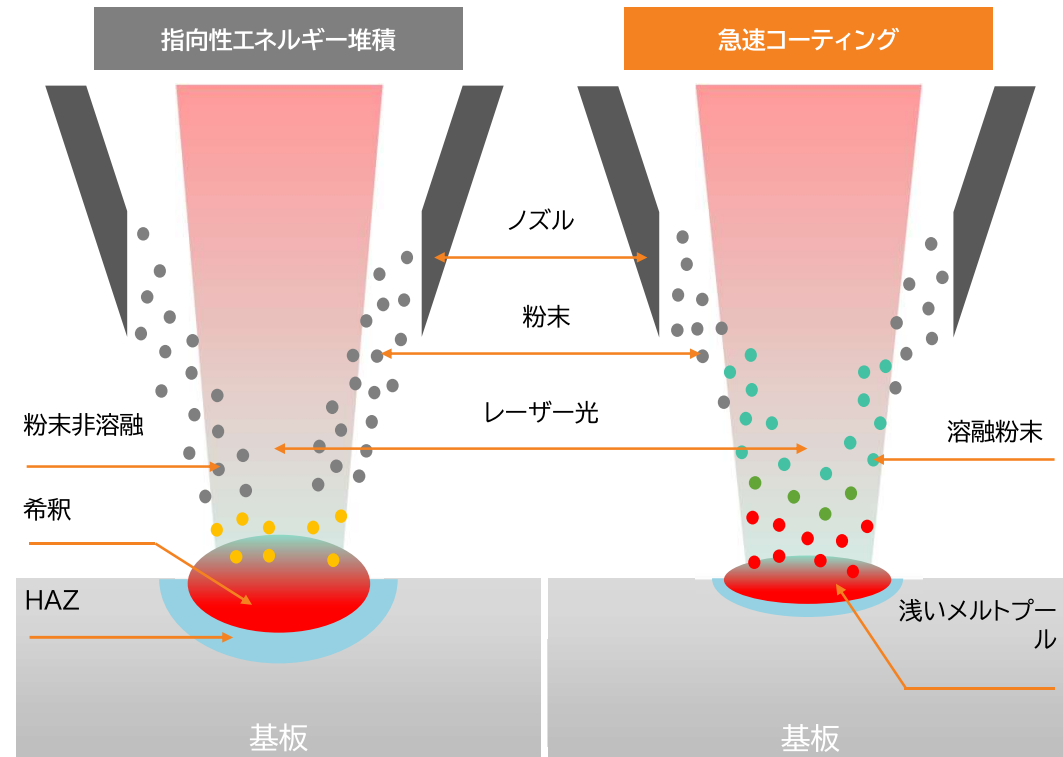
欧州・インド・中東・南アフリカ
などに販売地域を拡大

5. レーザー機事業: Prima Additive社 の統合について

Prima Additive社の強み(欧州車の環境対応)



ブレーキディスク表面
コーティング(P.A社)
"Rapid Coating"



Euro 7 基準で、粒子状汚染物質の排出量を 13% 削減を要求

(特にブレーキディスクからの排出量を 27% 削減することが必要)

5. レーザー機事業：レーザー加工機への参入

微細レーザー加工機 < 市場・用途 >

■市場分野

- ・半導体
- ・家電
- ・医療
- ・自動車
- ・航空宇宙

■用途

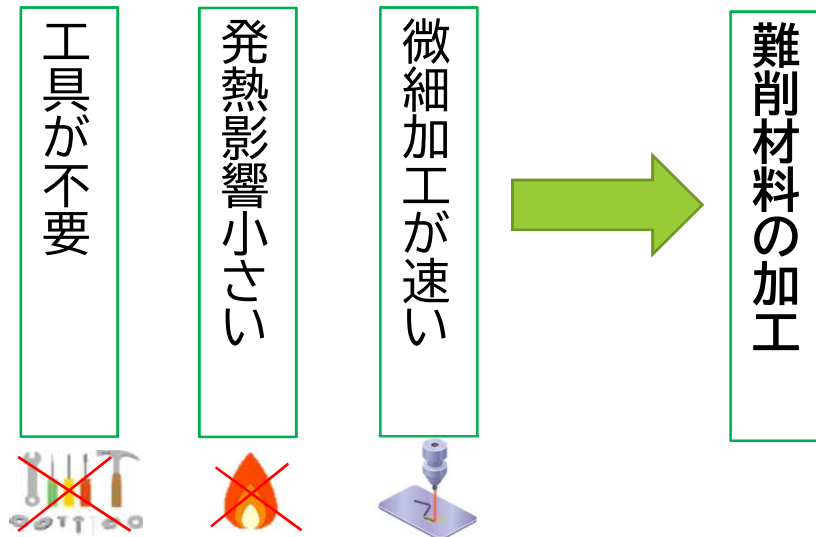
- ・部品加工
- ・金型加工
- ・表面機能
- ・意匠加工



難削材／加工速度／精密／環境 の優位点
今後の成長に期待大

5. レーザー機事業：レーザー加工機への参入

<レーザー加工の特徴>



放電加工・切削加工 からの展開



セラミック
エアスライダー用
の孔加工

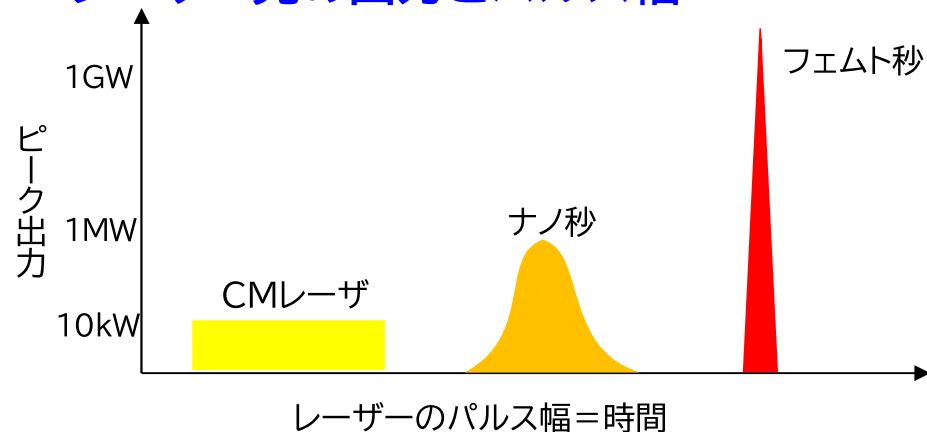


ナノ結晶ダイヤモンド
超硬加工用工具
の先端部加工



SiC
炭化ケイ素 SiC
の形状加工

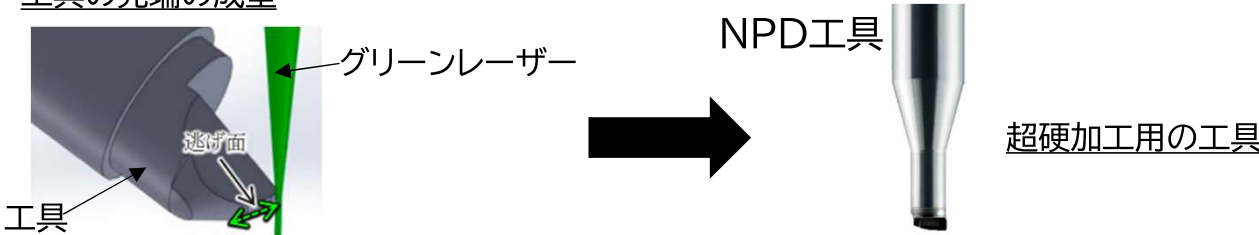
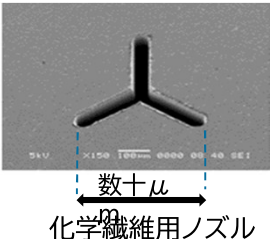
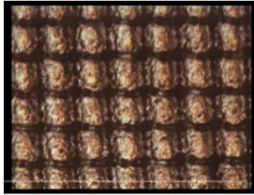
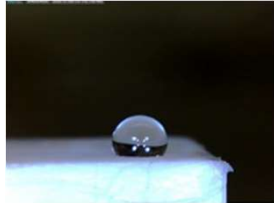
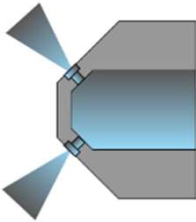
<レーザー光の出力とパルス幅>



- 高い出力
- 超短パルス幅(フェムト秒レーザー)

↓
微細加工に最適

5. レーザー機事業：レーザー加工機での用途

工具加工	工具の先端の成型  超硬加工用の工具
微細穴加工	 化学繊維用ノズル  セラミック穴加工 (30 μm穴)
金型表面 撥水加工	  金属表面に撥水加工 (テクスチャリング)
自動車 エンジン部品	 ガス噴射ノズル

5. レーザー機事業：レーザー加工機の成長性

加工用途に応じて「装置・販売の構成」 組合せ順応



機械設計(特殊対応)



LASER

IPG Photonics
Light
Conversion
Amplitude
TRUMPF
COHERENT
Huaray
IMRA

Galvano

Sodick
Canon
SCANLAB

CAM

Sodick
Materialise
HEXAGON

全用途に
対応

5. レーザー機事業：レーザー加工機事業の成長性

金属3DP機 現行機

(PBF方式: パウダーベッドフュージョン方式)

→ 既存の金型ユーザーへ拡販展開
(ダイカスト、ギガキャスト他)

Prima Additive製品

(DED方式:ダイレクトドエネルギーデポジション方式)

→ 部品(航空、車、医療、歯科、エネルギー)
などユーザーへ拡販を推進

2030年に向け
売上規模の
大幅な拡大
を目指す

レーザー加工機

(フェムト秒レーザー)

→ 難削材料部品(工具、航空、微細加工)
など新たな市場へ展開

説明内容

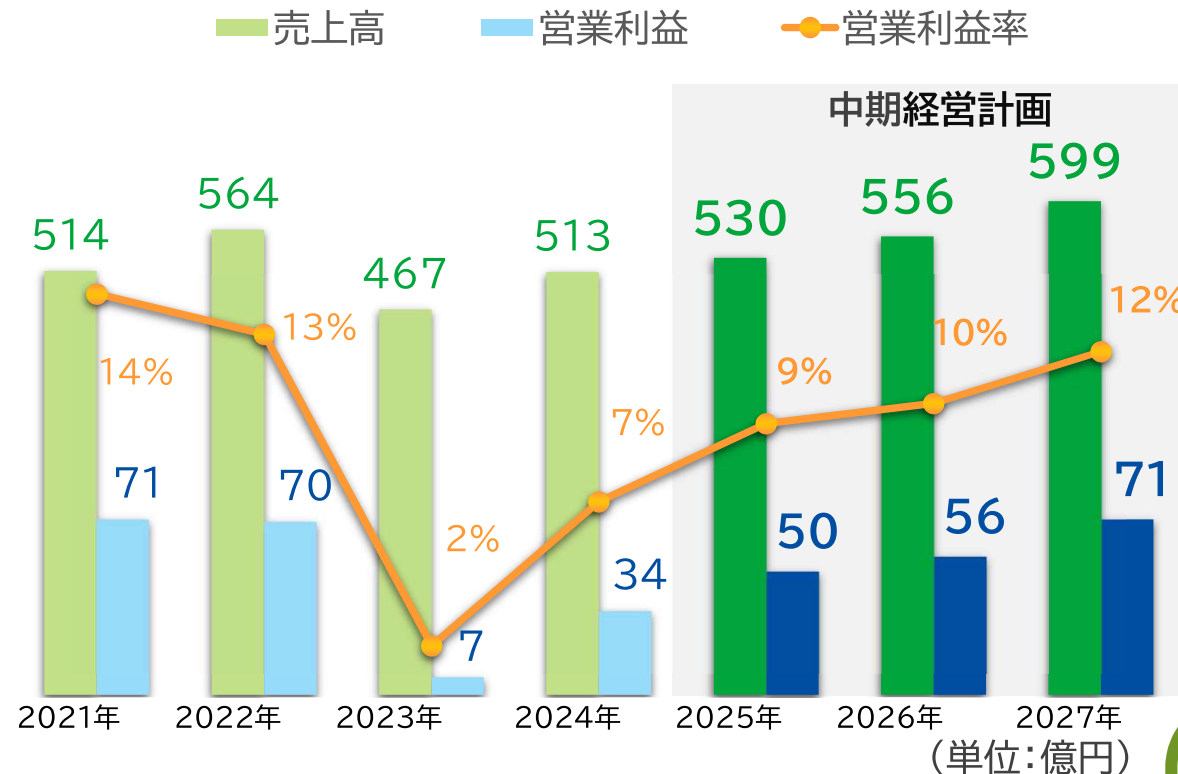
Sodick

1. 当社における工作機械事業の位置づけ
2. 工作機械事業の概要
3. 事業実績と成長戦略
4. 放電／マシニング事業
5. レーザー機事業
6. 事業の中期計画

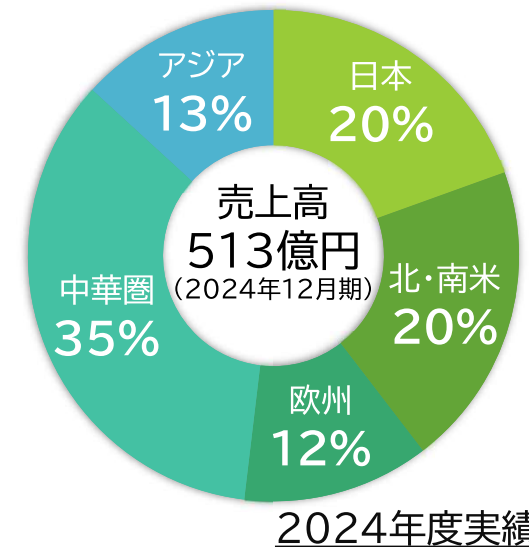


6. 事業の中期計画： 工作セグメントの中期計画

<中期経営計画（売上／営業利益）>



地域別売上高構成比



2027年度 (計画)

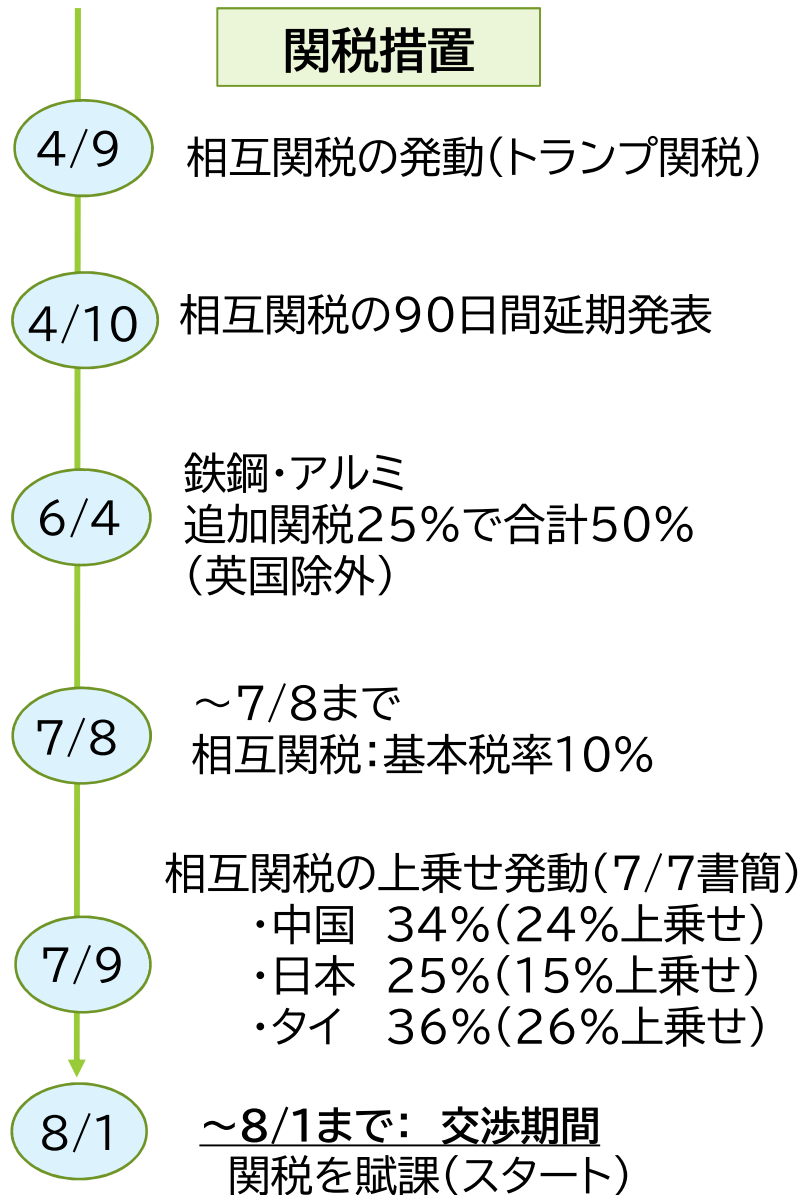
売上高 599億円
営業利益 71億円



セグメント利益
の大幅アップ!

- ・新市場製品への投入
- ・グローバル販売戦略
- ・新たなビジネス創出
- ・金属3DP子会社化
- ・中国での生産集約化
- ・生産工場稼働率向上

補足：相互関税への対応



各国対応

- ・各国は米国と個別会議
G7サミット後も協議を継続中
- ・米国では、トランプ関税が
合法か大統領超権か未決定

当社対応

- ・米国での販売（販売価格）
お客様の反応を見て価格調整対応する
- ・第3四半期以降
相互関税後の販売への対応を注視する



当社販社(INC)において柔軟に対応

留意事項

本資料は、情報提供のみを目的として作成するものであり、当社株式の購入を含め、特定の商品の募集・勧誘・営業等を目的としたものではありません。

本資料で提供している情報は、金融商品取引法、内閣府令、規則並びに東京証券取引所上場規則等で要請され、またはこれらに基づく開示書類ではありません。

本資料には財務状況、経営結果、事業に関する一定の将来予測並びに当社の計画及び目的に関する記述が含まれます。このような将来に関する記述には、既知または未知のリスク、不確実性、その他実際の結果または当社の業績が、明示的または黙示的に記述された将来予測と大きく異なるものとなる要因が内在することにご留意ください。これらの将来予測は、当社の現在と将来の経営戦略及び将来において当社の事業を取り巻く政治的、経済的環境に関するさまざまな前提に基づいて行われています。

本資料で提供している情報に関しては、万全を期しておりますが、その情報の正確性、確実性、妥当性及び公正性を保証するものではありません。また予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、予めご了承ください。

＜本資料に関するお問い合わせ先＞

株式会社ソディック コーポレート本部 社長室

〒224-8522 神奈川県横浜市都筑区仲町台三丁目12番1号

TEL:045-942-3111 FAX:045-943-5835