

企業価値向上の実現に向け、成長戦略を加速させるため

アドバンテッジアドバイザーズと事業提携

当社は2025年7月、アドバンテッジアドバイザーズ株式会社（現 株式会社アドバンテッジパートナーズ）と事業提携契約を締結するとともに、同社がサービスを提供するファンドを引受先とする資金調達100億円（無担保転換社

債型新株予約権付社債80億円、新株予約権20億円）を決議し、8月に払込みが完了しました。企業価値の向上をめざし、同社の支援を受けながら、成長戦略の加速に取り組んでまいります。



現在実施中の 構造改革を加速

当社グループと同社が一体となり、経営管理の強化を通じて収益基盤を固めた上で、「グローバル化」「ソリューション提供」「高付加価値化」型ビジネスへの転換をめざし、構造改革をさらに加速させてまいります。

成長事業の強化や 新規事業創造

同社が持つ新たな価値向上施策の企画・推進力と、M&A推進を含む新規事業創造力を活かし、保守等ソリューションの強化提供や、金属3Dプリンタ・レーザー加工機等成長事業の強化及び新規事業の創出を図ってまいります。

本資金調達を原資にした 事業成長に向けた 戦略投資の推進

本件により資金調達した100億円を原資として、欧米やアジアでの販売会社やテクニカルセンターの設置などに充てるほか、DXや人的資本への投資強化、環境負荷低減設備の導入を予定しています。

また、同社の産業横断での投資実績と、蓄積された業界知見を活かし、M&Aを含めた戦略投資を進めてまいります。ターゲット領域は、当社グループの既存事業とのシナジーが期待でき、次なる収益の柱となり得る新業態の獲得です。グローバル展開の加速に加え、レーザー加工機事業や食品機械事業を対象としたM&Aも想定しています。

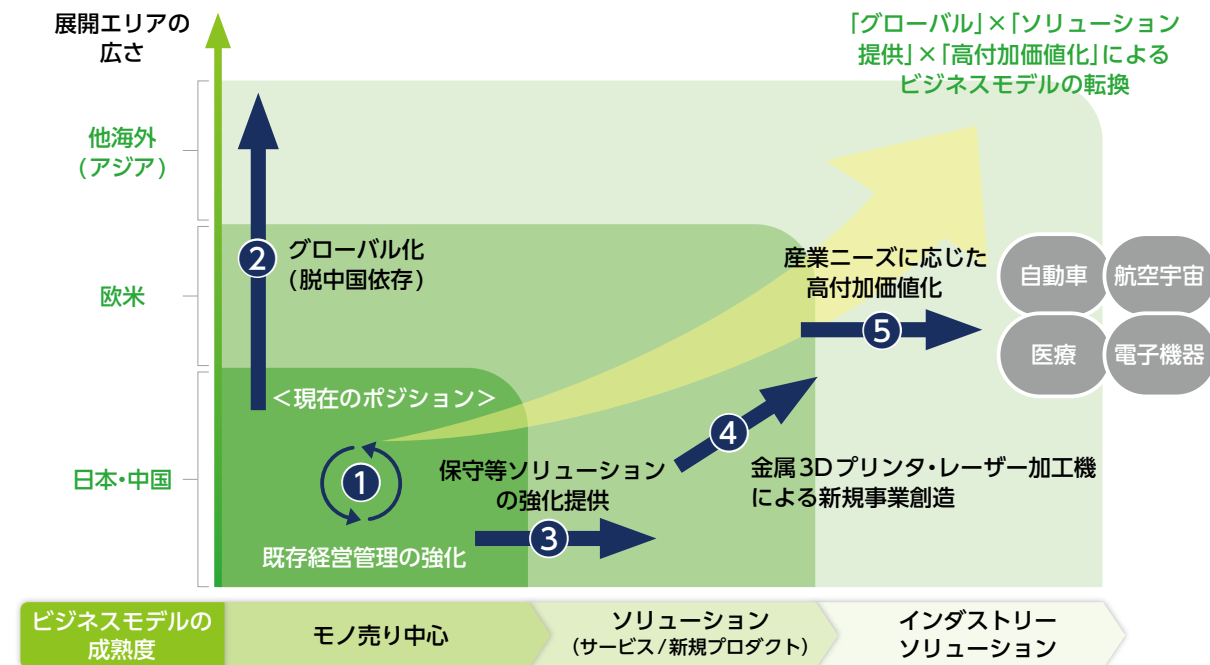
アドバンテッジ
アドバイザーズについて
（現 アドバンテッジパートナーズ）

国内上場企業の株式を引き受けて資金提供を行うとともに、経営陣と一体となって企業価値向上に取り組み、成長支援を実施する上場企業成長支援投資会社。これまで多数の上場企業と業務提携を実施し、非連続的な成長を実現。

※アドバンテッジアドバイザーズ株式会社は、2025年7月31日を効力発生日として、株式会社アドバンテッジパートナーズを存続会社とする吸収合併により同社に統合されました。

5つの重要施策

当社は「既存経営管理の強化」「グローバル化（脱中国依存）」「保守等ソリューションの強化提供」「金属3Dプリンタ・レーザー加工機による新規事業創造」「産業ニーズに応じた高付加価値化」の5つを重点戦略として定め、これらの成長戦略にアドバンテッジパートナーズグループからの提供価値を掛け合わせることで、中長期的な確固たる成長をめざしてまいります。



成長イメージ

当社単独による成長に加え、この度の事業提携効果により成長戦略を加速し、企業価値の向上をめざしてまいります。

＜営業利益の推移＞

企業価値向上の実現に向け、
成長戦略を加速させる

